事業デュー・デリジェンス・チェック項目

大項目	中項目	調査・評価手法
経営陣	□経営陣のスキル・経験は十分か	経営者インタビュー:戦略デ
	経験と経験から得た学び、人的ネットワーク	ィスカッション、創業経緯、過
		去の成功や失敗経験
	口情熱はあるか、信頼できる人格か	
	人を惹きつける力(部下からの信頼)、動かす力、思考力、精神力、	従業員インタビュー
	忍耐力	
市場	□市場規模はビジネスを展開するのに十分か	市場調査、統計資料の分析
	市場の可能性、計画上の売上	類似業種からの推定
	│ │□成長性はどの程度か、どの程度続く見込みか	
	山灰及住はこの住及が、この住及が、元色のが	
商品又は	□顧客の未充足ニーズをどの程度みたすか	顧客インタビュー、アンケー
サービス	提供価値はなにか、顧客がその提供価値を選ぶか、顧客の満足	٢
	度、顧客の意思決定プロセス	経営陣インタビュー
		専門家インタビュー
	│ □商品・サービスを規模化しやすいか │	
競争環境	□競合他社の数、力関係はどうか	経営陣インタビュー
		専門家インタビュー
	□競争優位を築けるか、その優位はどの程度続くか	
	差別化要因、参入障壁の高さ、模倣困難性	
収益性	□ □利益率は十分か	価格を上げる余地の程度
	最も重要な費目は何か、資金はいくら必要か	コスト削減の余地
		継続性
	口初期投資と回収期間はどうか、固定費や追加投資はどの程度か	
リスク・リタ	□リターンとリスクのバランスはどうか	投資回収の期間
ーン	重大リスクの有無(株主に反社会的勢力がいなか等)	追加投資の必要性の有無、規模
	□リターン規模に満足できるか	